



Poste : Animateur commercial

Référence : AC/2019/DRP/01

Entreprise :

Depuis plus de 100 ans, la Société Royale d'Encouragement du Cheval (SOREC), est un acteur majeur de la filière équine au Maroc.

Entreprise publique sous tutelle du Ministère de l'Agriculture et de la Pêche Maritime, la SOREC a pour principales missions : l'encadrement de l'élevage, l'amélioration des races chevalines, le développement des courses hippiques et la gestion des jeux au niveau national. A l'international, elle se charge de la promotion et de la mise en valeur des performances des chevaux marocains.

Avec l'aide de ses 600 collaborateurs, la SOREC s'emploie à perpétuer, préserver et pérenniser la tradition équestre du Royaume. De l'élevage au dressage, du sport à l'artisanat, du maniement des armes au divertissement, du transport au développement du tissu rural, la filière équine appartient à l'identité même du Royaume et contribue au rayonnement du Maroc à travers le monde.

Poste :

Si les valeurs de notre entreprise correspondent à vos aspirations professionnelles, la SOREC vous propose le poste d'**Animateur commercial** :

Rattaché à la Direction Réseau des Partenaires, vous serez responsable de l'optimisation d'un réseau de points de vente, et du développement du chiffre d'affaires des marques à travers la densification, déploiement d'actions promotionnelles et du merchandising.

Vos principales responsabilités seront :

- Développer le Chiffre d'Affaires de votre zone et optimiser l'efficacité du réseau de points de Vente.
- Effectuer des visites de points de vente selon des itinéraires prédéfinis.
- Suivre la réalisation des objectifs quotidiennement, par point de vente.
- Optimiser la mise en place de programmes et outils de communication (PLV), en assurant un merchandising de qualité.
- Analyser et proposer les actions correctives liées aux écarts entre objectifs et réalisations.
- Maintenir une veille commerciale permanente et un reporting régulier.
- Prospecter de nouveaux clients et densifier votre secteur.



- Veiller au respect des normes et règles de gestion liées au réseau de l'entreprise.

Profil

- De formation supérieure **Bac + 2 en commerce et gestion**, vous justifiez d'une expérience de **deux ans au minimum dans un poste similaire**.
- Vous maîtrisez les outils du merchandising, et vous êtes qualifié pour mener des négociations commerciales.
- Vous avez une bonne maîtrise de l'outil informatique.
- Bon vendeur, vous avez la fibre de la négociation commerciale.
- Homme de terrain, vous êtes rigoureux et organisé.
- Vous êtes doté d'autonomie, de réactivité et d'aisance communicationnelle.

Veillez vous connecter à la page suivante :

<http://app2.sorec.ma:84/orangehrm/symfony/web/index.php/recruitmentApply/jobs.html>

Merci de renseigner les informations relatives à votre candidature, et télécharger :

- votre CV
- Lettre de motivation
- le formulaire de candidature dûment rempli téléchargeable sur le site.

DEPARTEMENT RESSOURCES HUMAINES DE LA SOREC

Fait à RABAT le 25/07/2019